

HITECHPROS

La Bourse des Services Informatiques

DOSSIER DE PRESSE

HITECHPROS

SOMMAIRE

[HITECHPROS EN BREF](#)

[LE MARCHE](#)

[ACTIVITE D'HITECHPROS](#)

[HITECHPROS EN CHIFFRES](#)

HITECHPROS EN BREF



Société française, unique Bourse d'intermédiation dans les services informatiques.

La société HITECHPROS, véritable Bourse des Services Informatiques offre aux cinq acteurs du secteur informatique SSII, DSI (Directions des Systèmes d'Information), Centres de Formation, Informaticiens Indépendants et Editeurs de Logiciels un service permettant la rencontre entre offre et demande de compétences informatiques.

Lors de sa création, la société avait pour objectif principal d'assister les SSII françaises dans l'optimisation du taux d'occupation et la facturation de leurs consultants (inter-contrats).

HITECHPROS a élargi par la suite son éventail de services pour permettre notamment aux SSII d'accéder à un maximum d'appels d'offres de DSI, aux DSI d'avoir accès aux disponibilités des SSII et aux Centres de Formation de proposer des séances de formation à prix négociés.

HITECHPROS a développé un concept qui organise le marché de l'intermédiation dans les services informatiques pour une plus grande fluidité.

Quelques chiffres clés :

Effectif 32 collaborateurs

Chiffre d'Affaires 2007 : 9 001 404 €

Résultat d'Exploitation 2007 : 1 697 768 €

Résultat Net 2007 : 1 247 163 €

□ Vision stratégique

Après avoir dirigé des SSII, Rachid KBIRI ALAOUI et Ebrahim SAMMOUR ont constaté un réel besoin en termes d'échange d'informations et de compétences entre les SSII et les autres acteurs du marché de la prestation informatique.

Les SSII comme les autres acteurs du marché communiquaient peu entre eux sur la disponibilité de leurs collaborateurs et leurs besoins immédiats. L'accès des SSII à la globalité des appels d'offres des DSI était limité, comme d'ailleurs l'accès à la disponibilité des consultants de SSII par les DSI.

L'arrivée d'Internet et sa montée en puissance dans le BtoB ont poussé Messieurs KBIRI ALAOUI et SAMMOUR à créer et développer dès 1999 un service permettant aux différents acteurs du marché de partager leurs ressources en temps réel via un portail Internet.

Aujourd'hui, Hitechpros est l'unique Bourse d'intermédiation dans les services informatiques.

LE MARCHÉ DANS LEQUEL EVOLUE LA SOCIÉTÉ

Après quelques années difficiles, le marché des logiciels et des services informatiques accentue sa croissance.

En 2007, le secteur a affiché une progression de 8 % pour atteindre un chiffre d'affaires global de 35 milliards d'euros. La progression 2008 estimée par le Syntec est comprise entre 4 % et 6 %.

Les activités d'Hitechpros se retrouvent dans les catégories Conseil et pour partie en Ingénierie/Intégration. La société estime que son marché représente environ 50 % du marché des Logiciels et Services Informatiques, soit près de 17 milliards d'euros en 2005.

Premier acteur à intervenir sur le marché du placement des inter-contrats, Hitechpros bénéficie aujourd'hui d'une position de leader. La société a su maintenir une croissance solide depuis sa création notamment grâce à ses avantages concurrentiels.

L'activité d'Hitechpros est décorée de la conjoncture du marché des services informatiques. En effet, quelle que soit la conjoncture du marché, Hitechpros se positionne pour répondre aux besoins de chacun des acteurs. Ainsi, lorsque le marché est en croissance, Hitechpros est nécessaire aux sociétés qui recherchent des ressources pour répondre aux besoins de leurs clients. Lorsque le marché est en récession, Hitechpros devient nécessaire pour les sociétés qui recherchent des projets pour placer leurs inter-contrats notamment. En ce sens, Hitechpros contribue aussi à la stabilité des emplois dans ce secteur.

□ L'environnement concurrentiel

Hitechpros se positionne comme le leader sur le marché de l'intermédiation des compétences dans les services informatiques et bénéficie de la prime au premier entrant ainsi que de la prescription par ses propres clients.

Aujourd'hui, la société a peu de concurrents sur toute la chaîne de services qu'elle propose, néanmoins quelques intervenants peuvent la concurrencer sur certaines de ses activités.

□ Concurrence de sites spécialisés dans l'intermédiation des indépendants en tout genre.

Hitechpros se trouve en compétition avec d'autres acteurs.

Le poids des informaticiens indépendants représente moins de 1 % du chiffre d'affaires d'Hitechpros.

□ Concurrence de sites pour SSII.

Deux sites internet d'échange représentent au total une moyenne de 40 annonces par semaine contre plus de 1 600 annonces pour Hitechpros.

Le poids de cette activité représente 23% du chiffre d'affaires d'Hitechpros.

Hitechpros réalise plus de 95% des transactions engendrées par l'ensemble des places de marché spécialisées en prestations informatiques, ce qui constitue une forte barrière à l'entrée vis-à-vis des concurrents potentiels.

ACTIVITE D'HITECHPROS



La Bourse des Services Informatiques mise en place par Hitechpros apporte plusieurs bénéfices aux acteurs du secteur :

❑ Bénéfices pour les SSII

Hitechpros permet aux SSII de placer la totalité de leurs inter-contrats en mettant à disposition de leurs confrères l'ensemble de leurs consultants inoccupés. Les consultants en inter-contrat peuvent également bénéficier de formations à prix négociés auprès de Centres de Formation.

Les SSII, grâce à la Bourse des Services Informatiques, peuvent également rechercher des compétences auprès d'autres SSII pour répondre aux demandes de leurs clients. Et répondre aux appels d'offres de DSI confiés à Hitechpros.

❑ Bénéfices pour les Centres de Formation

Ils peuvent se positionner sur les appels d'offres de formation de tous les autres acteurs présents sur la Bourse des Services Informatiques.

Ils peuvent également leur proposer des formations à prix négociés en fonction des sessions de formation qui restent disponibles.

Comme pour les SSII, Hitechpros permet aux Centres de Formation de placer leurs formateurs lorsqu'ils sont disponibles et d'en trouver pour répondre à une croissance de l'activité.

❑ Bénéfices pour les Informaticiens Indépendants

Les Informaticiens Indépendants peuvent proposer leurs services aux SSII et DSI par l'intermédiaire d'Hitechpros. Ils peuvent également bénéficier de formations à prix négociés émanant des Centres de Formation.

Hitechpros permet également aux Informaticiens Indépendants de créer leur propre structure par le biais du réseau Hitechpros.

❑ Bénéfices pour les Editeurs de logiciels

Cette offre est récente et a pour but de développer les collaborations et partenariats entre les Editeurs de Logiciels et les SSII.

La Bourse des Services Informatiques permet aux Editeurs de trouver des SSII partenaires pour l'intégration et la revente de leurs logiciels aux clients finaux.

Elle permet également aux Editeurs de faire connaître leurs logiciels auprès des SSII et DSI qui pourraient être concernées.

De plus, Hitechpros permet aux Editeurs de trouver des informaticiens pour leurs propres besoins, notamment le développement de logiciels, et former leurs collaborateurs grâce aux sessions de formation à prix négociés des Centres de Formation membres.

❑ Bénéfices pour les Directions Informatiques (DSI) : Hitechpros Staffing

Avec son offre Hitechpros Staffing, HITECHPROS a mis en place une offre destinée aux donneurs d'ordres (DSI et Directions Informatiques d'entreprises) pour passer efficacement leurs appels d'offres d'assistance technique.

Grâce à ce service, Hitechpros diffuse les appels d'offres auprès de 2200 SSII membres. Ce service permet ainsi aux DSI de trouver en un temps record le profil le plus adapté à leurs exigences.

La demande est traitée par un seul interlocuteur, le commercial Hitechpros qui se charge de trouver le profil souhaité au meilleur tarif et en toute neutralité.

UN OBSERVATEUR PRIVILEGIE DU MARCHÉ

Avec 95 % des transactions générées par les places de marchés spécialisées en prestations informatiques, Hitechpros bénéficie d'une position privilégiée qui lui permet de fournir des indicateurs fiables sur l'état de ce marché :

□ En temps réel :

<http://www.hitechpros.com/info/market.asp> , cet indicateur donne le niveau de l'offre et de la demande pour les principales catégories techniques et secteurs d'activité. Il est repris par la presse spécialisée (LMI / 01 Informatique) et par la presse économique et financière (Les Echos / L'Expansion / Challenges).

□ Chaque mois :

- Une analyse détaillée de l'indicateur sur l'évolution de l'offre et de la demande, assorti d'un zoom sur les principales catégories techniques.
- Un baromètre des grandes tendances dans les services (publié en exclusivité dans le magazine Challenges).

□ Deux fois par an :

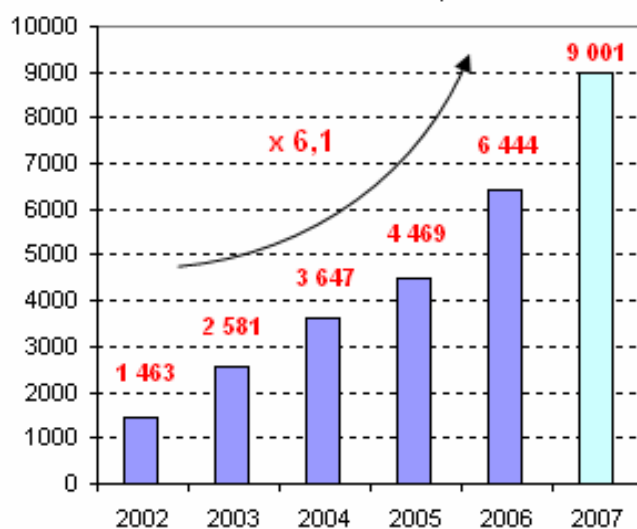
- Un point sur l'évolution de l'offre et de la demande depuis février 2000 et les prévisions pour les six mois à venir (publié en avant-première dans la Lettre de l'Expansion et dans l'Expansion).
- Un indicateur sur l'emploi dans l'informatique publié en avant-première dans LMI.

□ A chaque rentrée de septembre :

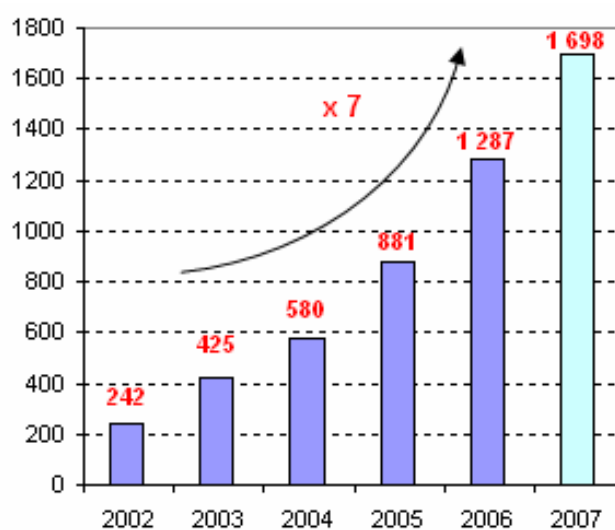
Un point sur l'état du marché depuis le début de l'année.

HITECHPROS EN QUELQUES CHIFFRES

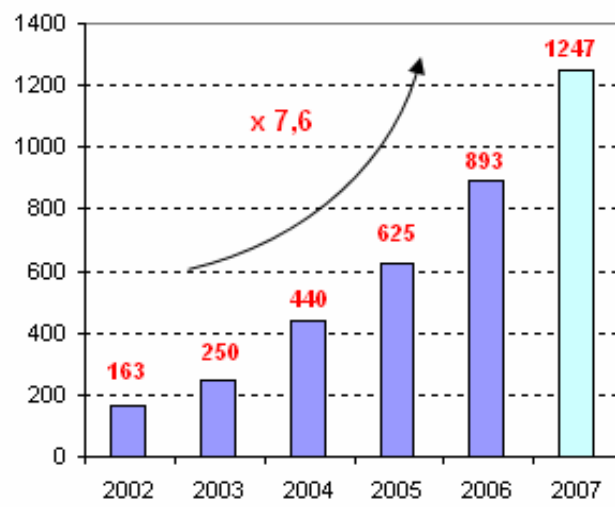
□ Evolution du chiffre d'affaires en K€



□ Evolution du résultat d'exploitation en K€



□ Evolution du résultat net (en K€)



CONTACTS

HITECHPROS.COM

15-17, bd du Général de Gaulle
92120 Montrouge
Tél. : 01 55 58 11 40

Rachid KBIRI ALAOUI

PDG

rk@hitechpros.com

Ebrahim SAMMOUR

Directeur Général Délégué

bs@hitechpros.com

MBU *CONSEIL*
en communication

Relations Presse

Michèle Benamou

Tél. : 01 42 17 09 62

Mobile : 06 62 00 27 81

michelebenamou@mbu-conseil.com

Montrouge le 29/08/08